
Puolustusteollisuuden toimitusketjujen vaatimukset I

28.5.2025



Salo Defence & Security 2025-2026 -hanke

- **Alkaa 1.5.2025:**
- **Kehittämisen lähtökohtana** on aktivoida yrityksiä hyödyntämään puolustus-, turvallisuus- ja kaksikäyttöjärjestelmien liiketoimintapotentiaalia.
- **Tavoitteena** on tarjota matalan kynnyksen toimenpiteitä, jotka tukevat yrityksiä uusien markkinoiden saavuttamisessa ja kilpailukyvyyn parantamisessa puolustusteollisuudessa ja kaksikäyttöteknologioissa.
- **TP1** Kohdeyritysten kartoitus ja tunnistaminen ja verkoston kokoaminen
- Tunnistetaan potentiaaliset hankkeen kohdeyritykset eri toimialoilta, joilla on joko kaksikäyttötuotteisiin tai suoraan puolustusteollisuuden tarpeisiin sopivia kyvykkyyksiä; esimerkiksi konepaja-, lääke-, ja ohjelmistoteollisuudesta
- Vertaisverkoston koonti ja verkostotoiminnan aktivointi ja yhteistyön fasilitointi. Mahdollisesti oppilaitoksista oikeita tahoja mukaan, mikäli se nähdään tarpeelliseksi
- **TP2** Yritysten valmiuksien lisääminen aktivoinnin ja tiedonvälityksen keinoin
- Tiedonjaon keinoin ja aktivoimalla yrityksiä lisätään yritysten ymmärrystä puolustusteollisuuden vaatimuksista, esimerkiksi työpajoissa, verkostoitumistilaisuuksissa ja seminaareissa. Aiheina mm. puolustusteollisuuden erityisvaatimukset, sekä käytössä olevat standardit ja sertifikaatit; puolustusteollisuuden hankintakanavien erityispiirteet; NATOn hankintaorganisaation toiminta ja erityisvaatimukset, kuten AQAP-standardin mukainen johtamisjärjestelmä.

Salo Defence & Security 2025-2026 -hanke

TP3 TKI-rahoituslähteiden esittely ja rahoitushaun sparraus

- Järjestetään tiedonjakotilaisuuksia, joissa yrityksille tuotetaan tietoa saatavilla olevista rahoituslähteistä (esim. Business Finland, European Defense Fund, NATO:n DIANA-ohjelma, muut puolustusalan erityisrahastot)
- Järjestetään tiedonjakotilaisuuksien jatkoksi työpajoja rahoitushakemusten laatimiseen, jossa yritykset saavat käytännön mentorointia alan kokeneilta toimijoilta
- **TP4 Verkostoituminen yli rajojen, fact-finding matka ja benchmarking vierailut:**
 - Tehdään vierailu kansainväliseen tapahtumaan ja yrityksiin, joissa esitellään uusimpia teknologioita ja verkostoidutaan potentiaalisten kumppanien kanssa
 - Tehdään opintomatkoja ja yritysvierailuja puolustusalan keskeisiin ekosysteemeihin ja tapahtumiin kotimaassa, jotka avaavat yhteistyömahdollisuuksia sekä mahdollisuuden solmia kontakteja alan avaintoimijoiden kanssa.

Salo Defence & Security 2025-2026 -hanke

Jatko: Syksy 2025 – vuosi 2026

- Syvennetään osaamista ja laajennetaan verkostoa
- Sisältö:
 - Räätylöidyt valmennukset v. 2025 palautteen ja tunnistettujen tarpeiden mukaan
 - Verkostojen rakentaminen
 - Koti- ja ulkomailla
 - Yritykset ja julkiset toimijat
 - TKI-toiminta ja rahoitus
 - Yritys- ja messuvierailut



Puolustusteollisuuden toimitusketjujen vaatimukset 1

Osa 1 28.5.: Puolustusteollisuuden alihankintaketjun perusteita

Tavoitteet:

- Perehdyttää pk-yrityksiä puolustusteollisuuden (MilTec) tilanteeseen ja näkymiin
- Perehdyttää MilTec-hankintaketjun vaatimuksiin (NIS2, Katakri, AQAP ja ISO:t)
- Auttaa pk-yrityksiä löytämään em. aiheiden vaatimusten tietolähteet ja niiden avulla käynnistää oman MilTec-polun kartoittamisen
- Auttaa pk-yrityksiä tunnistamaan MilTec-yrityksiä, niiden toimialoja ja siten perehtymään ja tunnistamaan potentiaalisia MilTec-yrityksiä, joille oman yrityksen osaaminen voisi tarjota potentiaalista liiketoimintaa

Jari Laakkio, Yrittäjä, KM Caudillo Oy

- + 30 v, Historiaa: Yritysten konsulttina, kouluttajana ja kehittäjänä (myynti, markkinointi, uusasiakashankinta, asiakashallintajärjestelmät, projektit ym.)
- ELY:n valtakunnallisena Yritysten kehittämiskonsulttina
- MPK:n kyberturvallisuuskouluttaja (INFOVA)

Hannu Salminen, Yrittäjä, KTM, AO-Projektit Oy

- Historiaa: Konsulttina ja kouluttajana 1996 alkaen
- johtava auditoija 1996 alkaen (DNV Business Assurance Finland Oy/Ab) ISO 9001, ISO 14001, ISO 45001, ISO 50001, ETJ+
- Mukana n. 330 yrityksen laatu-, ympäristö- tai TTT-järjestelmien rakentamisessa